

## Thông Báo Báo Chí về Đại Hội Cổ Đông thường niên năm 2011

**Ngày 31/3/2012 Công ty Cổ phần Chứng khoán Kim Eng Việt Nam đã tổ chức kỳ họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2011. Đại hội đã nhất trí về việc sẽ không chia cổ tức của năm 2010, 2011, đồng thời sẽ tăng vốn lên 600 tỷ thông qua cách phát hành quyền mua 1:1 cho cổ đông hiện hữu.**

Normal 0 false false false MicrosoftInternetExplorer4 st1\:\*{behavior:url(#ieooui) }/\* Style Definitions \*/ table.MsoNormalTable{mso-style-name:"Table Normal";mso-tstyle-rowband-size:0;mso-tstyle-colband-size:0;mso-style-noshow:yes;mso-style-parent:"";mso-padding-alt:0in 5.4pt 0in 5.4pt;mso-para-margin:0in;mso-para-margin-bottom:.0001pt;mso-pagination:widow-orphan;font-size:10.0pt;font-family:"Times New Roman";mso-ansi-language:#0400;mso-fareast-language:#0400;mso-bidi-language:#0400;}

### KIM ENG TỔ CHỨC ĐẠI HỘI CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2011

Ngày 31/3/2012 Công ty Cổ phần Chứng khoán Kim Eng Việt Nam đã tổ chức kỳ họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2011. Đại hội đã nhất trí về việc sẽ không chia cổ tức của năm 2010, 2011, đồng thời sẽ tăng vốn lên 600 tỷ thông qua cách phát hành quyền mua 1:1 cho cổ đông hiện hữu.

Đại hội đồng ý nhận định cho rằng 2011 là năm khó khăn nhất kể từ khi thành lập đến nay đối với thị trường chứng khoán. Chỉ số VN-Index luôn trong xu hướng giảm và đến cuối năm đã xuống mức 383 điểm từ mức 484 điểm (-20,9%), HNX-Index giảm xuống 65 điểm từ mức 114 điểm (-42,9%) tại thời điểm cuối năm 2010. Giá trị giao dịch bình quân ngày của cả năm 2011 trên cả hai thị trường là ~1,000 tỷ/ngày, giảm 40% so với năm 2010 và khoảng 65% so với năm 2009. Kết quả kinh doanh năm 2011 của ngành chứng khoán là rất kém. Chỉ tính riêng 16 trong số 26 công ty chứng khoán đã niêm yết, tổng số lỗ đã lên đến 2.200 tỉ đồng, hàng loạt công ty phải thu hẹp quy mô hoạt động như cắt giảm chi nhánh, nhân sự và lĩnh vực hoạt động. Tuy nhiên, Kim Eng vẫn đạt được những thành công rất đáng khích lệ. Bất chấp sự sụt giảm nghiêm trọng của thị trường và chi phí đầu tư khai trương 3 chi nhánh mới trong năm 2011 là Vũng Tàu, Cần Thơ, Đà Nẵng và tháng 3/2012 khai trương Chi nhánh An Giang, Kim Eng vẫn có được lợi nhuận sau thuế là 5,03 tỷ VNĐ. Số tài khoản của nhà đầu tư tăng 46% và thị phần môi giới tăng 1,68% so với năm 2010, tương đương tỉ lệ tăng trưởng 82,3%, đứng thứ 6 trong bảng xếp hạng về thị phần trên toàn quốc.

Điều đáng lưu ý là trong bối cảnh thị trường tụt giảm nghiêm trọng cả về giá chứng khoán và khối lượng giao dịch, mặc dù KEVS cũng triển khai các hoạt động giao dịch ký quỹ (margin) với số dư đến cuối năm đến gần 300 tỷ VNĐ nhưng trong năm 2011 KEVS không phát sinh bất cứ trường hợp nợ xấu nào. Hiện tại toàn bộ dư nợ ký quỹ, danh mục ký quỹ vẫn được quản lý chặt chẽ và điều chỉnh kịp thời theo các thông số của thị trường do Hội Đồng Tín Dụng của KEVS đã ban hành.

Để thực hiện kế hoạch kinh doanh năm 2012 và để nắm bắt xu hướng sắp tới của thị trường chứng khoán, việc bổ sung vốn cho các hoạt động kinh doanh của Công ty đã được đại hội cổ đông nhất trí cho là một nhu cầu tất yếu. Ông Lê Minh Tâm – Tổng giám đốc Công ty chứng khoán Kim Eng Việt Nam cho biết: “Các công ty trong bảng top ten về thị phần môi giới đều có qui mô vốn lớn gấp từ 2 cho đến gần 15 lần so với Kim Eng và với quy mô vốn hiện có, KEVS khó có thể phát triển được khách hàng, tăng thị phần và doanh thu môi giới. Do đó, KEVS cần phải tăng nguồn vốn để đáp ứng cho kế hoạch của năm 2012 và các năm sau đó”.

Ông Tâm chia sẻ: “Thị trường đang có những chuyển biến tích cực trong quý I năm 2012. Việc Đại hội cổ đông thông qua kế hoạch tăng gấp đôi vốn là một nhân tố hết sức quan trọng để chúng tôi hoàn thành mục tiêu chiến lược cho năm 2012, đó là: Tiếp tục phát triển lĩnh vực môi giới chứng khoán để gia tăng thị phần môi giới; Khai thác hiệu quả mạng lưới chi nhánh và các kênh giao dịch trực tuyến; Đẩy mạnh phát triển số lượng khách hàng bao gồm cả khách hàng cá nhân và khách hàng tổ chức”.

Thời gian tới Kim Eng sẽ triển khai hàng loạt hoạt động nhằm hoàn thiện bộ máy tổ chức, nâng cao năng lực kinh doanh và kiểm soát rủi ro, tăng cường việc tuyển dụng lực lượng môi giới đồng thời đẩy mạnh hoạt động đào tạo kỹ năng cho môi giới như: phân tích cơ bản, phân tích kỹ thuật, kỹ năng tư vấn, thao tác hệ thống... Đầu tư nâng cấp hệ thống công nghệ thông tin để đáp ứng cho việc kéo dài giao dịch của các Sở giao dịch đồng thời nâng cao năng lực xử lý của hệ thống với kinh phí dự toán là gần 300.000 USD; Nâng cấp hệ thống tích hợp giao dịch trực tuyến, nâng cao hơn nữa tỷ lệ khách hàng sử dụng dịch vụ giao dịch trực tuyến nhằm giảm chi phí, hướng đến đạt tỷ lệ 80% số lượng giao dịch của khách hàng qua kênh E-Commerce vào cuối năm 2013.

Trong tháng 4, 5/2012 Kim Eng sẽ triển khai chuỗi hội thảo dành cho các nhà đầu tư chứng khoán trên khắp các địa bàn chi nhánh của KEVS bao gồm Hà Nội, Hải Phòng, Đà Nẵng, Đồng Nai, Vũng Tàu, TP. HCM, Cần Thơ, Long Xuyên.